Η **ΒΟΧmind Business Consultants** επιθυμεί να αναπτύξει εξωτερικές συνεργασίες
με άτομα ή και εταιρείες που διαθέτουν εμπειρία, ικανότητα και δίκτυο αξιοποίησης δυνητικών πελατών, όντας δραστηριοποιούμενοι στην αγορά με γνώση και αντίληψη α) του χώρου των επιχειρήσεων με τις προκλήσεις, τις ευκαιρίες και τις απειλές που αντιμετωπίζουν, β) την αγορά των χρηματοδοτήσεων (υγιών ή προβληματικών) και που θα μπορούν να συμβάλουν ως εξωτερικοί συνεργάτες στην επίτευξη των στόχων που έχει θέσει η Εταιρεία, με σκοπό την αύξηση της κερδοφορίας της και την περαιτέρω εδραίωσή της στην ελληνική αγορά συμβούλων επιχειρήσεων.

**Αρμοδιότητες:**

* Συμβάλει ενεργά στην ανάπτυξη και διεύρυνση του δικτύου πωλήσεων της Εταιρείας
* Επίτευξη Στρατηγικών και Εμπορικών στόχων της Εταιρείας

**Χρήσιμα Προσόντα:**

* Πτυχίο χρηματοοικονομικής κατεύθυνσης
* Ικανοποιητική γνώση Η/Υ και προγραμμάτων MS Office (Word, Excel, Outlook).
* Ικανότητα multitasking, οργάνωσης και διαχείρισης χρόνου.
* Υψηλό αίσθημα συνέπειας, διακριτικότητας και επαγγελματισμού.
* Ευελιξία, προσαρμοστικότητα και ομαδικό πνεύμα.
* Εξαιρετικές επικοινωνιακές και διαπροσωπικές δεξιότητες.

**Η Εταιρεία προσφέρει:**

* Ανταγωνιστικό ποσοστό προμηθειών
* Άριστο και σύγχρονο επαγγελματικό περιβάλλον με δυνατότητες εξέλιξης.

 Η ένταξή σας στην **ΒΟΧmind Business Consultants** προσφέρει μια μοναδική ευκαιρία να συμβάλετε στην υποστήριξη και ενίσχυση της λειτουργικής αποδοτικότητας μιας κορυφαίας συμβουλευτικής εταιρείας. Αν διαθέτετε τις απαιτούμενες δεξιότητες και φιλοδοξείτε να εργαστείτε σε ένα δυναμικό και επαγγελματικό περιβάλλον, τότε αυτή η θέση είναι για εσάς!

*Μετά τη συλλογή και αξιολόγηση των βιογραφικών σημειωμάτων θα επικοινωνήσουμε με τους υποψήφιους/ες που ανταποκρίνονται στις απαιτήσεις για να οριστεί συνάντηση.*

*Όλες οι αιτήσεις θεωρούνται απόλυτα εμπιστευτικές.*